



TECHNICO-COMMERCIAL EN ESPACES VERTS F/H

AX013876

Type de contrat : CDI

Lieu d'emploi : 69 Rhône

CONTACT DU RECRUTEUR :

montpellier@apecita.com

PRESENTATION DE L'ENTREPRISE et DES MISSIONS

PERRET RHONE-ALPES, entreprise de 45 salariés est spécialisée dans la vente de solutions techniques auprès des Agriculteurs ainsi que pour les professionnels des espaces verts et de l'horticulture. Filiale du Groupe Perret, implantée dans le quart Sud-Est de la France, nous proposons et apportons des solutions novatrices à nos clients et surtout des offres larges et personnalisées que ce soit en irrigation, matériel agricole ou encore de cave. Le groupe PERRET, spécialisé dans le Négoce Agricole comprend plus de quarante points de vente dans le Sud-Est de la France pour une qualité de service optimale favorisant une relation de proximité avec ses clients agriculteurs, professionnels des aménagements extérieurs, pépiniéristes et particuliers. S'appuyant sur plus de 550 collaborateurs, cette structure à caractère familial a connu un développement régulier. Pour de plus amples renseignements, retrouvez-nous sur notre site perret.groupeperret.fr. Dans ce contexte, et afin de renforcer l'équipe existante, nous recherchons « un(e) Technico-commercial en Fournitures Espaces Verts » H/F pour l'agglomération Lyonnaise. Missions : Rattaché(e) au Responsable Service Espaces Verts Horticultures Pépinières de PERRET RA, vous prenez en charge les missions principales suivantes : -Vous êtes en charge de développer le CA de votre périmètre (Agglomération Lyonnaise et Rhone 69) en commercialisant des produits d'agrofouritures, d'aménagement et des services dédiés spécifiquement à votre clientèle. -Vous assurez le suivi et la fidélisation d'un portefeuille clients existant qui est composé essentiellement d'entreprises d'espaces verts et de service public (mairies, terrains de sport...) en menant une analyse du marché et une veille concurrentielle. -Vous identifiez et approchez de nouveaux prospects. -Vous accompagnez techniquement et conseillez les clients en leur proposant des produits adaptés et participerez au déploiement de solutions alternatives innovantes respectueuses de l'environnement.



COMPETENCES REQUISES

De formation initiale en Espaces verts, idéalement vous avez acquis plusieurs années d'expériences commerciales et techniques en EVHP, qui vous ont permis d'acquérir de réelles compétences dans ce domaine. Le certiphyto conseil serait un plus. Homme ou Femme de challenge, vous êtes doté(e) d'un fort relationnel, et êtes dynamique et enthousiaste.

CONDITIONS D'EMPLOI

Type de contrat : CDI Temps de travail : Temps complet Convention : Négoce Agricole Prise de fonction : dès accord

Rémunération : Selon profil et dans tous les cas, très motivante, voiture + téléphone + Pack informatique + primes